



Jekko s.r.l.

Via Campadone, 1 - 31014 Colle Umberto (TV) Italy
T. +39 0438 1710083 - F. +39 0438 1710123
info@jekko.it • www.jekko.it

Unità locale 1:

via I Maggio, 6/8 - 31014 Colle Umberto (TV) Italy

Unità locale 2:

via Galilei, 6-8 - 31010 Godega di Sant'Urbano (TV) Italy

NUOVA PARTNERSHIP PER JEKKO e NMG NMG - BUSINESS PARTNER JEKKO



Jekko è lieta di annunciare una nuova forma di collaborazione commerciale sul territorio Italiano con la società NMG Italia.

Situata a Legnago nella provincia di Verona (IT), NMG Italia è un'azienda specializzata nel noleggio di gru elettriche e da anni maggiore operatore specializzato nell'Industrial Relocation su territorio nazionale.

Alberto Franceschini, Direttore Commerciale e Marketing di Jekko spiega le basi di questa nuova forma di collaborazione: *“Per un prodotto ancora di nicchia come il nostro, in un territorio non troppo esteso come quello italiano e in un'economia dove il cliente finale ricerca l'acquisto diretto dal fabbricante, risulta molto difficile creare una rete di concessionari sul territorio.*

Il mercato Italiano risulta per Jekko molto florido, ma spesso accade che nuovi clienti pongano come secondaria la questione della potenzialità del mezzo invece fondamentale, concentrandosi maggiormente sul prezzo.

È per questo che abbiamo pensato di andare incontro alla necessità della clientela di poter testare la validità del nostro prodotto prima dell'acquisto, non precludendo così a nessuno l'utilizzo delle Jekko.”



Jekko s.r.l.

Via Campardone, 1 - 31014 Colle Umberto (TV) Italy
T. +39 0438 1710083 - F. +39 0438 1710123
info@jekko.it • www.jekko.it

Unità locale 1:
via I Maggio, 6/8 - 31014 Colle Umberto (TV) Italy
Unità locale 2:
via Galilei, 6-8 - 31010 Godega di Sant'Urbano (TV) Italy

Con NMG Italia avremo un ulteriore strumento efficace che potrà offrire ai nuovi clienti diverse opzioni quali:

- **Noleggio a breve o lungo periodo con eventuale riscatto**
- **Acquisto con finanziamenti agevolati**
- **Acquisto di macchinari usati o a "Km0"**

La clientela potrà così avere un'idea chiara dell'efficacia del prodotto minigrù, facilitandone l'acquisto futuro che ne risulterà, di conseguenza, più consapevole.

Grazie a questo accordo denominato "**Jekko Business Partner**", la forza vendita Jekko esporrà sempre ai propri clienti le due diverse opzioni: l'acquisto diretto presso Jekko oppure la valutazione delle nuove proposte offerte da NMG.

Alessio Forcolin, Export Area Manager per l'Italia in Jekko aggiunge: *"Sono sinceramente convinto che questa nuova partnership con NMG Italia sia il risultato di anni di lavoro comune. Nel 2019 è stata acquistata la prima SPX532CL, oggi siamo a più di una decina di macchine in flotta e molte altre in arrivo. Le numerose richieste di noleggio, la necessità di provare la soluzione minigrù Jekko in cantiere e la possibilità di un eventuale acquisto di un ottimo usato, sono sicuramente la chiave che ha attivato l'idea.*

Il riscontro dei nostri clienti rispetto a NMG è di una ditta dove hanno trovato professionalità e consulenza per avere la giusta macchina nei cantieri, questo grazie alla vasta gamma di modelli disponibili a nolo e ad un personale preparato.

Ringrazio Michele, Stefano e Marco per la fiducia, la passione e per aver creduto fin dall'inizio nelle nostre minigrù e in questa partnership."

Michele Vecchiato, CEO di NMG Italia conclude commentando così la nuova collaborazione commerciale: *"Jekko ancor prima di essere un'azienda leader nel settore delle mini-grù, è un'azienda costituita di sani principi che nel mondo commerciale e industriale costituiscono per noi di NMG Italia un valore aggiunto. Seria e affidabile non solo nei suoi prodotti, ma anche e soprattutto nelle persone che ne fanno parte, essendo un'impresa ben strutturata, risulta naturale instaurare rapporti commerciali e pensare a progetti futuri importanti.*

Da questi presupposti nasce questo nuovo accordo, una convenzione strutturata assieme nonché una novità che permetterà a entrambe le aziende di perseguire ognuna il proprio obiettivo, ma in sinergia.

Con questa nuova collaborazione potremo accrescere il mercato introducendoci in quei settori non ancora coperti finora.

Sono convinto che questa nuova partnership, di cui siamo precursori, porterà ad un'ulteriore espansione del marchio Jekko e, grazie al suo knowhow unito all'esperienza di NMG, darà la possibilità di sviluppare nuovi progetti e/o prodotti in base alle richieste del mercato."

Ringraziamo il nostro nuovo partner, con la certezza che l'attuale accordo sarà solo il punto di partenza di un lungo percorso condiviso caratterizzato da una fruttuosa collaborazione.

